

НОВЫЕ СТРАТЕГИИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ ВО ВЬЕТНАМ

Работа выполнена под руководством проф. Романова А. П.

ТГТУ, Кафедра «Экономика и управление»

В конце августа 2001 г. было принято Постановление правительства №09/2001/NQ-CP о привлечении и повышении эффективности прямых иностранных инвестиций в СРВ, определяющее основные задачи и планы привлечения иностранных инвестиций, а также пути достижения поставленных задач. Первостепенными определены следующие задачи: разработка списка проектов, требующих привлечения иностранных инвестиций, продолжение совершенствования законодательной базы, регламентирующей прямые иностранные инвестиции; повышение эффективности государственного управления, совершенствование административных процедур; ускорение мобилизации капиталов, инвестиционного процесса; работа по подготовке кадров, технического персонала, действующего в секторе экономики с прямыми иностранными инвестициям.

Происходящая в реальном секторе экономики структурная перестройка, диверсификация и децентрализация производства определяют радикальные изменения в стратегии привлечения инвестиций организаций во Вьетнаме. В рамках происходящей сегодня на многих организациях реструктуризации, принципиально важны анализ финансовых потоков, поиск выгодных источников финансирования и инвестирования, обеспечение финансового равновесия дебиторской и кредиторской задолженности, эффективная налоговая и учетная политика. Исходя из этого, стратегию по управлению финансовым потенциалом предприятия следует рассматривать как комплекс мер по управлению финансовыми ресурсами организация с целью получения экономической выгоды и беспрерывной жизнедеятельности организация.

Механизм формирования стратегии привлечения инвестиций во Вьетнаме можно разделить на ряд этапов:

- анализ и выделение из целей организация, приоритетов при формировании стратегии управления финансовым потенциалом;
- разработка конкретных целей базирующихся на: анализе и прогнозе финансово-экономического состояния внешней среды;
- анализе внутренней среды организация;

- выявлении сильных и слабых сторон, в частности, сильными сторонами являются: стабильный прирост объема продаж и прибыльности, дополнительный денежный поток; слабыми сторонами – снижение рентабельности, отрицательный денежный поток возможностей – улучшение структуры расходов; угрозы – потеря капитала, инвестированного в дочерние предприятия, признаки общеэкономической депрессии;

- адаптация к внешней среде;

- определение основных направлений формирования, накопления, распределения ресурсов и поиск новых источников финансирования;

- формирование элементов стратегии управления финансовым потенциалом (планирование и контроль финансовых потоков и ресурсов, организационно-правовое оформление, выбор финансовых инструментов, анализ и оценка финансовых рисков, формирование программы жизнедеятельности предприятия, налоговое планирование);

- разработка стратегии управления финансовым потенциалом в конкретных финансовых программных документах и стратегических планах;

- реализация стратегии управления финансовым потенциалом;

- анализ и контроль стратегии управления финансовым потенциалом. Использование результатов анализа для конкретизации стратегических направлений развития предприятия.

Формирование стратегии управления финансовым потенциалом предприятия включает следующие составляющие:

- стратегическое и тактическое планирование;

- организационно-правовое оформление финансовых потоков;

- контроль в управлении финансово-экономической деятельностью;

- выбор эффективных финансовых инструментов;

- управление финансовыми рисками;

- налоговое планирование;

- использование инвестиционных решений;

- диагностика и прогнозирование финансового потенциала предприятия.

По существу стратегию управления финансовым потенциалом предприятия следует рассматривать как систему целей и действий на перспективу в основе создания и реализации, которой является управление финансами, финансовыми ресурсами предприятия, то есть финансовый менеджмент. Данная система представляет собой планы получения, накопления и распределения финансовых ресурсов.

Исходной позицией в разработке стратегии управления финансовым потенциалом организация является эффективное

использование финансового рынка, главной функцией которого является обеспечение движения денежных потоков от одних собственников к другим. В частности, необходимо активизировать систему вексельного обращения во взаимозачетах предприятий, развивать лизинговые отношения, внедрять фактор операции и т.п.

Деятельность иностранных инвесторов во Вьетнаме в некоторых сферах ограничена или подлежит специальному лицензированию. В список отраслей экономики, деятельность инвесторов в которых ограничена определенными условиями, входят:

* Отрасли экономики, в которых разрешается действовать только в форме совместного предприятия или только в форме договора о деловом сотрудничестве: строительство, эксплуатация систем международной и внутренней связи (только в форме договора о деловом сотрудничестве); добыча, переработка нефти и газа, редких полезных ископаемых; консалтинговая деятельность (за исключением технического консультирования); воздушные, железнодорожные, морские перевозки; общественный транспорт; строительство портов, аэродромов (за исключением проектов в форме BOT, BTO, BT); производство взрывчатых веществ; лесопосадки; некоторые виды туризма; культура.

* Отрасли экономики, в которых определенная часть продукции должна в обязательном порядке предназначаться для экспорта. Доля экспорта, вид продукции, ее объемы, качество определяются Министерством планирования и инвестиций СРВ на каждый отдельный период времени.

* Отрасли экономики, в которых перерабатывающее производство должно быть связано с инвестициями в создание источников сырья: производство, переработка молока; производство животных масел, тростникового сахара; переработка древесины.

В соответствии с законом об иностранных инвестициях во Вьетнаме от 2001г. иностранным инвесторам разрешено осуществлять прямые инвестиции в форме СП, предприятия со 100% иностранным капиталом, договора о деловом сотрудничестве. Выдача инвестиционной лицензии осуществляется в двух формах: регистрации выдачи инвестиционной лицензии и экспертизы выдачи инвестиционной лицензии.

Одной из форм привлечения иностранных инвестиций стало создание свободных экономических зон. По имеющимся данным, на конец 2005г. во Вьетнаме насчитывалось более 4677 проектов прямые иностранные инвестиции с общим инвестиционным капиталом зарегистрировано 43 млрд. долл. Капитал главный направлять промышленный с 66% проектов и 64,5% капиталов - создано 360 тыс.

рабочих мест; услуга захвата 21% проектов и 29,5% капиталов; сельскохозяйственный только 13% и 6% капиталов. А так же более 100 промышленных зон, зон экспортного производства, зон высоких технологий с общей площадью около 20500 га, в которых зарегистрировано 1000 проектов с участием иностранного капитала с общим инвестиционным капиталом в 15 млрд. долл., 600 проекта отечественных инвесторов с объемом капитала 3,5 млрд. долл. и создано 300 тыс. рабочих мест. Однако следует отметить, что в упомянутых зонах в настоящее время используется только 22% выделенных площадей.

В настоящее же время сохраняют силу положения, согласно которым компании по развитию инфраструктуры зоны имеют право устанавливать уровень платы за субаренду земли, аренду или продажу заводских помещений согласно договоренности с клиентом. В связи с этим был отмечен быстрый рост цен на субаренду земли в зонах. Уровень платы за субаренду земли с еще не созданной инфраструктурой повысился от 2 до 30 раз в сравнении с государственной ценой, а уровень платы за субаренду земли с уже построенными объектами инфраструктуры повысился, как минимум в 16 раз в сравнении с государственной ценой. Например, в промышленной зоне Вин Зуонг уровень субаренды был поднят в 160 раза в сравнении с государственным для предприятий с участием иностранного капитала и в 150 раз для отечественных инвесторов.

В 2005г. руководство Вьетнама проводило мероприятия по организации контактов с иностранными инвесторами, уже действующими во Вьетнаме, или заинтересованными в инвестировании своих капиталов в ближайшем будущем. Для доведения информации до инвесторов о инвестиционном климате, политике и мерах вьетнамского руководства по стимулированию капиталовложений во вьетнамскую экономику используются различного рода конференции, семинары, диалоги с иностранными инвесторами, проводимые, в основном планирование СРВ и Минфином СРВ. Министерством планирования и инвестиций, а также провинциальными народными комитетами публикуются списки инвестиционных проектов, требующих иностранных инвестиций. На конец 2005г. за 12-летний период было проведено более 500 семинаров и конференций по поддержке инвестиций во Вьетнаме и за рубежом и подготовлены списки 850 важнейших проектов, требующих иностранных инвестиций. За 10 лет 85% подготовленных проектов были зарегистрированы.

Подводя итог вышесказанному необходимо отметить, что содержание каждого элемента стратегии управления финансовым потенциалом предприятия зависит, прежде всего, от постоянно

изменяющейся экономической ситуации в Китай и по существу элементы стратегии управления финансовым потенциалом являются конкретными направлениями общей стратегии развития экономики Вьетнама.

Список литературы

1. Фи Чонг Хиен. Иностранные инвестиции в экономику Вьетнама. 08.00.10/Москва. 2001-25с
2. Прямые иностранные инвестиции и формирование механизмов их привлечения в экономику России – 08.00.01. Москва 2003 – 189с.
3. Костырко Л.А. Ковшарь А.И.Костырко Р.А. Финансовый анализ в управлении инвестиционной деятельностью. Луганск: изд-во ВУГУ, 1998–166с.
4. Методика анализа финансово-экономического положения предприятий и организаций. ГНА Украины, Главное управление экономического анализа. Киев, 1997.
5. Фишер П. Прямые иностранные инвестиции для России: стратегия возрождения промышленности. М.: Финансы и статистика. 1999.